



ITAEM

Instituto Tecnológico
Autónomo de
Educación de México



**ESPECIALISTA EN
EMPRENDIMIENTO
DE NEGOCIOS**

PROGRAMA EDUCATIVO



Descripción.

Ser ESPECIALISTA permite a los alumnos adquirir una visión más integral de en área de conocimiento, así como también desarrollar habilidades y competencias necesarias para ocupar una posición de EMPLEO cuando termine el programa. Son una muy buena forma de empezar una carrera laboral.



Objetivo.

Esta carrera aportará al perfil del Especialista en Emprendimiento de Negocios, Sólidos conocimientos y las herramientas en gestión y emprendimiento para direccionar negocios en cualquier ámbito que le permitan al estudiante y/o profesional en su ciclo de formación potencializar su desempeño laboral. Conocimientos que le permitirán visualizar escenarios de oportunidad nacional e incluso internacional a través de un modelo de negocio viable.



Competencias.

Al cursar tu oferta educativa Obtendrás:

- Capacidad de análisis y síntesis.
- Capacidad de organizar y planificar.
- Conocimientos generales básicos.
- Conocimiento de la herramienta
- Capacidad crítica y autocrítica.
- Comunicación de documentos electrónicos, hojas de cálculo y presentaciones.
- Capacidad de aplicar los conocimientos en la práctica.



Perfil de Egreso.

- Podrás trabajar en Generación de negocios.
- Podrás trabajar en Emprendimiento.
- Podrás Auxiliar Administrativo.



- Podrás trabajar como Administrativo de Inventarios.
- Podrás ser Auxiliar en Gestoría de Programación.
- Podrás Crear tu Propia Empresa.

Programa Educativo.

FUNDAMENTOS BÁSICOS.

A1

- 1.1 Emprendimiento.
- 1.2 Características de un Emprendedor.
- 1.4 Estrategias de Comunicación.
- 1.5 Tipos de Clientes.
- 1.7 Modelo de Negocios.
- 1.8 Fundamentos de Negocios.
- 1.10 Estrategias de Negocios.
- 1.11 Estructura del Plan de Negocios.
- 1.13 Proyección de Negocio.
- 1.14 Plan de Marketing.
- 1.16 La teoría del Valor de Adam Smith.

EL MODELO CANVAS.

A2

- 2.1 ¿Qué es el modelo CANVAS?
- 2.3 Segmento de clientes.
- 2.4 Propuesta de Valor.
- 2.6 Canales.
- 2.7 Relación con los clientes.
- 2.9 Flujo de ingresos.
- 2.10 Recurso clave.
- 2.12 Aliado clave.
- 2.13 Estructura de costes.

Programa Educativo.

MODELO B2 CONOCIDO COMO BUSINESS-TO-CONSUMER.

A3

- 3.1 Definición del modelo b2c.
- 3.2 Venta en línea.
- 3.4 Tiendas en línea.
- 3.5 Red de trabajo.
- 3.7 Diseño de páginas web.
- 3.8 Estrategias de ventas.
- 3.10 Escenarios de innovación.
- 3.11 Medios digitales.

GESTIÓN DEL EMPRENDIMIENTO.

A4

- 4.1 Generación de una idea de negocio.
- 4.2 Plan de negocio y su utilidad.
- 4.4 Análisis de clientes.
- 4.5 Análisis del mercado.
- 4.7 Economía para la toma de decisiones.
- 4.8 Administración eficaz y eficiente.
- 4.10 ¿Qué es el Big-Data en una empresa?
- 4.12 Estudio de factibilidad.
- 4.13 Plan de Contingencia.

Programa Educativo.

EL ESTUDIO ORGANIZACIONAL.

A5

- 5.1 La estructura organizacional.
- 5.2 Elementos de la estructura.
- 5.4 El estudio legal.
- 5.5 Los ingresos del proyecto.
- 5.6 Los costos del proyecto.
- 5.8 Objetivos generales de la empresa.
- 5.9 Análisis de la oferta y la demanda.
- 5.11 Proceso de producción.
- 5.12 Proceso de entrega al cliente.

1 HORA

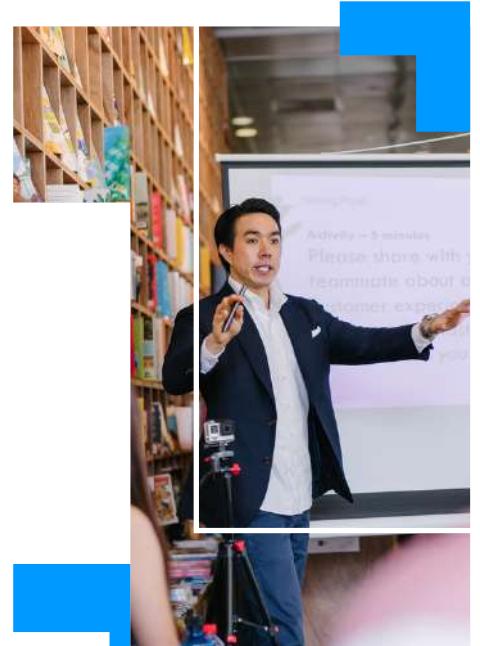
Al día, te proporcionamos horarios flexibles para poder compaginar tus estudios con tu actividad personal y profesional, un sistema de estudios completamente adaptado a tus necesidades.

4 MESES

A través del campus virtual y nuestro método 7/24 estarás permanentemente acompañado y asesorado por el equipo de tutores, para que tu aprendizaje sea completo y poder así resolver todas las dudas o preguntas que puedan surgirte a lo largo de tus estudios.

Tutoría Académica.

Creemos que todos, educadores y estudiantes de todas las edades y etapas, merecen tener las herramientas y las habilidades que les permitan construir el futuro que quieran para sí mismos, es por eso que tenemos a tu alcance un equipo de tutores académicos que te orientarán y ayudarán durante toda tu oferta académica.



Papel del Tutor Académico.

Ellos se encargan de orientar y brindar apoyo en los problemas escolares que surjan durante el proceso formativo y que incidan en el aprendizaje. Tienen cuatro funciones principales: Acompañar durante toda la oferta educativa, con el fin de que logres concluirla exitosamente.

Posiciónate entre los Mejores

Buscaempleo.mx es una bolsa de trabajo nueva e innovadora que ofrece las mejores ofertas de empleo a nivel nacional.



Tenemos un convenio para egresados, creado para favorecer la interacción de ITAEM Educación en Línea con los responsables del reclutamiento de personal de las organizaciones de distintas empresas que dan oportunidades a egresados sin experiencia.



La Bolsa de Trabajo facilita la consulta de ofertas de empleo y el conocimiento de los requisitos y competencias que demanda el mercado laboral.



Las empresas al realizar búsqueda de candidatos, les aparecerán en sus resultados en primera opción a egresados de nuestra institución.

Permite un registro ágil y oportuno de los puestos y vacantes de empleo, los cuales podrán ser consultados por estudiantes y egresados de las distintas ofertas de ITAEM Educación en Línea.



Proceso de Inscripción.

- Inicia en el siguiente link, el **Registro de preinscripción**, la primera clase es gratuita.
- Selecciona la carrera / curso / especialidad que desees.
- Puedes realizar tus pagos en línea o en ventanilla en diferentes bancos, locales o establecimientos.



- Una vez hecho tu pago, enviar comprobante de pago en foto al siguiente correo **informes@itaem.mx**, mencionando tu nombre completo y carrera/especialidad, se realizará tu inscripción de forma inmediata.

- Al inscribirte, tendrás acceso al Campus Virtual para tomar el programa educativo y las asignaturas correspondientes.

- Al concluir, recibes tu certificado con validez para el mercado laboral.





ITAEM

Instituto Tecnológico
Autónomo de
Educación de México